

DIRECTOR DE NETAPP ASEGURA:

## Arrendamiento Múltiple permitirá más seguridad y flexibilidad, a nivel tecnológico

**A**rquitectura de Administración Múltiple, es uno de los beneficios que trae consigo el anuncio de un acuerdo entre Cisco, Vmware y NetApp; una solución (múltiple) en la que por primera vez tres líderes en la industria se unen para tener una solución que se puede considerar adecuada y buena; en otras palabras, es un servicio a través del cual muchos clientes compartirán el mismo producto y servidor; asegura el director general de NetApp para América Latina, Matt Gharegozlou.

Se trata de un diseño seguro de Arquitectura de Arrendamiento Múltiple de extremo a extremo que proporciona una mejor seguridad en los ambientes de Nube, al aislar los recursos de tecnología de la información y las aplicaciones de diferentes clientes, unidades de negocios o departamentos, que compartan una infraestructura común de tecnología de la información.

Así, lo que se quiere lograr con esta solución es tener particiones dentro del almacenamiento y a su vez clientes o usuarios finales que tengan la seguridad de que existirán particiones, lo que no implica compartir información desde la misma caja, agrega.

Lo anterior, más aún si es conocido que actualmente todos



**MATT GHAREGOZLOU**  
director general de NetApp  
para América Latina



**ÉDGAR REYES ZUMETA**  
Director de canales y alianzas de  
NetApp para América Latina

tienen necesidad, no importa el tamaño del cliente; de ahí, que en conjunto se realiza una asesoría, se analiza sus ambientes, qué necesidades tienen y en base a la misma arquitectura se construye una solución que pueda servir; es decir, se ofrecerá un modelo de



soporte cooperativo que ayude a los clientes a construir rápidamente una infraestructura unificada virtual; modelo que funciona muy bien para América Latina, continúa.

El director de canales y alianzas de NetApp para América Latina, Édgar Reyes Zumeta, al respecto explica que en caso de que el pedido de soporte llegue por una de estas tres empresas, cada una tomará la propiedad de dicho caso de soporte; por ejemplo, si el caso llega por un canal autorizado por NetApp, éste automáticamente toma el caso, así sea el problema relacionado a VMware o a Cisco; lo toma y lo dirige a los canales adecuados.

Sobre a qué sectores están proporcionando ya esta herramienta, Gharegozlou manifiesta que esta solución es bien nueva, dentro del cual el primer target que tienen en la mira es América Latina; precisamente a empresas que son proveedoras de servicio de "cloud" (nubes) al igual que a empresas grandes que quieren tener "cloud interno", pues necesitan un centro de cómputo dinámico.

Reyes añade que ya está disponible en América Latina y el Caribe; Cisco y NetApp, tienen muchos socios, en Ecuador lo va a distribuir específicamente Adexus, empresa que está capacitada para hacerlo; accionar que no significa que se esté conversando con otras empresas locales, tanto en Quito, Guayaquil y Cuenca para que este tipo de soluciones pueda obtenerse a nivel local también.

### Asesoría y Costo

En el mercado existe una nueva era de la Tecnología de la Información (IT), muestra de ello es que NetApp se sienta con sus clientes finales para analizar sus necesidades y hacer un ROI para tres o cinco años y así determinar qué es lo mejor para ellos, a dónde quieren ir; en sencillo, en conjunto se ofrece una mejor solución que tiene sentido económico para el cliente, asevera Matt Gharegozlou.

Pero antes de la integración de las empresas en mención (Cisco, NetApp y VMware), ¿cuánto demoraba la transición del Centro de Datos? La otra solución que se tenía funciona, responde, pero esta nueva arquitectura funciona perfectamente para dar seguridad al cliente que quiere un centro de cómputo dinámico.

Así también depende de la base de datos que se disponga para que la duración sea de horas hasta meses; con esta solución los



NetApp™

clientes puede acceder a más seguridad y flexibilidad, que es lo que quieren los clientes finales; flexibilidad porque depende del negocio que se tenga, ya que dependiendo del mes del año, su negocio cambia y por ende sus transacciones, añade.

Al respecto, Reyes dice que lo que pretenden con el Centro de Datos Dinámicos es que se pueda ir creciendo a medida de la necesidad; en otras palabras, si la empresa tiene capacidad o requerimiento de información de 10 terabytes de información no se necesita un servidor o dispositivos de almacenamiento de 30 ó 40 terabytes, simplemente se empieza con diez y se va creciendo a medida que el negocio lo pide.

Asevera que sus equipos están configurados para dicho crecimiento; un solo sistema operativo, solamente se van añadiendo los discos a medida que se vaya necesitando o también eliminando los discos; de ahí la denominación de "totalmente dinámicos", gracias a la capacidad que tiene el centro de datos de adecuarse dinámicamente a las necesidades del cliente.

Sobre en qué proporción hará más eficiente las operaciones de las empresas esta Arquitectura, el Director General de NetApp para América Latina, recuerda que hace tiempo lanzaron una garantía para ambientes de virtualización donde NetApp generó un ahorro del 50% más; sin olvidar, los casos éxitos donde se mejoró la utilización de almacenamiento donde el ahorro fue del 80 y 90%; nivel que depende del ambiente que se tengan.

Trae a colación que antes los servidores no tenían flexibilidad, pues no se podía compartir el mismo servidor con seguridad; hoy con esta solución, viene una arquitectura que permite no solamente almacenar, sino también compartir informaron con seguridad; aspecto que es independiente de la tecnología de cada país, es una solución que está dispuesta para cualquier empresa, solo depende de su tamaño.

Dentro de esto, el Director de Canales y Alianzas de NetApp para América Latina manifiesta que en lo que se refiere a Costos, adquirir esta herramienta en el mercado es asequible; esto, sumado a que la tecnología o modalidad de "nube" va a permitir al cliente eliminar todos los Activos Fijos de tecnología que se tiene y convertirlos en Gastos Operativos lo cual es un ahorro significativo para la empresa; el costo depende de la necesidad, es muy difícil determinarla, hay que hacer asesoría, dice.

